

AFRICAN DEVELOPMENT BANK GROUP GROUPE DE LA BANQUE AFRICAINE DE DÉVELOPPEMENT



BUREAU REPRESENTANT
LA FRANCE, L'ESPAGNE ET LA BELGIQUE

PRINCIPALES FUENTES DE INFORMACIÓN PARA EMPRESAS

Toda la información de interés para las empresas sobre oportunidades de negocio generadas por el Grupo del Banco Africano de Desarrollo (BAfD) está disponible en la página web de la institución: www.afdb.org (en inglés y en francés, los dos idiomas de trabajo). Los ámbitos de actuación están delimitados por la **Estrategia a Medio Plazo 2008-2012** que indica los sectores prioritarios en los que el BAfD intervendrá. A partir del 2013 entrará en vigor la **Estrategia a Largo Plazo 2013-2022**, aunque no se esperan cambios sustanciales

<http://www.afdb.org/en/about-us/afdb-medium-term-strategy/>

A) Los proyectos

Existe un **buscador de proyectos** que los clasifica en función de su situación. Hay 4 tipos de fases:

- *Pipeline*: proyecto en cartera (sin más)
- *Lending*: proyecto en cartera pero ya en fase de preparación y evaluación
- *Approved*: proyecto aprobado por el Consejo de Administración
- *Ongoing*: proyecto en vigor

<http://www.afdb.org/en/projects-and-operations/>

<http://www.afdb.org/en/projects-and-operations/project-portfolio/>

Además de los proyectos financiados por la ventanilla de mercado (Banco Africano de Desarrollo) y por la ventanilla concesional (Fondo Africano de Desarrollo), el BAfD gestiona una serie de **fondos temáticos** que financian consultorías, estudios de viabilidad y proyectos de menor tamaño y más accesibles a las características de las PYMES.

<http://www.afdb.org/en/topics-and-sectors/initiatives-partnerships/>

Se puede obtener igualmente información sobre los proyectos aprobados en la sección **News & Events** realizando la búsqueda por países. En esta sección se tendrá acceso a los informes de evaluación y a las personas de contacto en el BAfD. Los anexos técnicos de los proyectos incluyen información sobre los planes de licitación.

<http://www.afdb.org/en/news-and-events/>

AFRICAN DEVELOPMENT BANK GROUP GROUPE DE LA BANQUE AFRICAINE DE DÉVELOPPEMENT



BUREAU REPRESENTANT
LA FRANCE, L'ESPAGNE ET LA BELGIQUE

B) Las licitaciones

Las **licitaciones** e información relativa a procedimientos y políticas en este ámbito se publican en la web. Hay que tener en cuenta que un mismo proyecto suele tener **varios componentes**, con lo que pueden existir una variedad de elementos a licitar: la ejecución de obra, la provisión de bienes y/o las tareas de consultoría. En este sentido, conviene mirar de cerca los proyectos ya que pueden acabar siendo interesantes para las empresas pese a que el título no sea llamativo. Por ejemplo, en un proyecto de mejora de la gobernanza, puede haber elementos de rehabilitación de edificios que interesarían a constructoras o estudios de arquitectura cuando a priori, quizás no contemplarían este tipo de proyectos.

<http://www.afdb.org/en/projects-and-operations/procurement/resources-for-businesses/>

Hay tres tipos de anuncios con respecto a las licitaciones asociadas a los proyectos (incluyendo la mayoría de fondos temáticos):

- *General procurement notices* (GPN):

<http://www.afdb.org/en/projects-and-operations/procurement/resources-for-businesses/general-procurement-notice-gpns/>

- *Specific procurement notices* (SPN):

<http://www.afdb.org/en/projects-and-operations/procurement/resources-for-businesses/specific-procurement-notice-spns/>

- *Expressions of interest for consultants*:

<http://www.afdb.org/en/projects-and-operations/procurement/resources-for-businesses/expressions-of-interest-for-consultants/>

La información relativa a licitaciones también se publica en la web de *United Nations Development Business* y en los **países beneficiarios**, ya sea en las webs de las agencias ejecutoras o en la prensa local. Es más, según la cuantía de los proyectos, algunos sólo se publican a través de los canales de comunicación nacionales. Las licitaciones son llevadas a cabo por los países beneficiarios (agencias ejecutoras) siguiendo estándares internacionales. En este sentido, el cometido del BAfD es el de **controlar y supervisar** todo el procedimiento licitatorio para que se ejecute de acuerdo a los principios de competencia, transparencia y legalidad.

AFRICAN DEVELOPMENT BANK GROUP GROUPE DE LA BANQUE AFRICAINE DE DÉVELOPPEMENT



BUREAU REPRESENTANT
LA FRANCE, L'ESPAGNE ET LA BELGIQUE

El llamado **Business Bulletin** ofrece información genérica sobre el BAfD y publica los proyectos en cartera (por países y sectores) así como abundante información relacionada con las licitaciones.

<http://www.afdb.org/en/documents/project-related-procurement/afdb-business-bulletin/>

También existe un sistema de generación de información vía email

<http://www.afdb.org/en/register/>

Finalmente, se podría añadir otra fuente de negocio: el *Corporate procurement*. Son las licitaciones para las **necesidades corrientes** del Banco (no sólo para Túnez, sino también para toda la red de oficinas del BAfD en África).

<http://www.afdb.org/en/about-us/corporate-procurement/business-opportunities/>

El sistema **DACON** (*consultancy services*) es una base de datos internas del BAfD que sirve para generar listas de posibles consultores que podrían estar interesados en realizar tareas propias del BAfD, ya sean materiales o intelectuales. También los países africanos pueden solicitar la elaboración de listas a partir de esta base de datos. NO genera información a las empresas, a menos que el BAfD considere que un consultor pudiera estar interesado, por sus características, para la ejecución de una determinada tarea. Sólo en este caso se informaría a la empresa por si quisiese participar en una determinada licitación. Es importante realizar una actualización permanente de los datos. El registro es gratuito.

<http://www.afdb.org/en/projects-and-operations/procurement/consultancy-services-dacon/>

C) Otra información relevante

Se puede obtener igualmente información por **países**. Seleccionando el país, se obtendrá, entre otras, informaciones sobre los proyectos en ese país. Se recomienda encarecidamente la lectura de los *Country strategy papers* ya que son los documentos que enmarcan la actuación del BAfD en un determinado país y programan los proyectos a financiar, por lo general, a 4 años.

<http://www.afdb.org/en/countries/>.

Desde un punto de vista **sectorial**, también hay información sobre las políticas y proyectos del BAfD en un sector concreto.

<http://www.afdb.org/en/topics-and-sectors/sectors/>

AFRICAN DEVELOPMENT BANK GROUP GROUPE DE LA BANQUE AFRICAINE DE DÉVELOPPEMENT



BUREAU REPRESENTANT
LA FRANCE, L'ESPAGNE ET LA BELGIQUE

Finalmente, existe un buscador de **documentos** para obtener información relativa a las políticas, estrategias, informes y normativas asociadas al BAfD.

<http://www.afdb.org/en/documents/>

Contar con un **socio local** suele ser un aspecto importante a la hora de presentarse a las licitaciones del BAfD, principalmente por su conocimiento del terreno. En la web se tiene acceso a la **lista de empresas adjudicatarias**.

<http://www.afdb.org/en/documents/project-related-procurement/procurement-statistics/>

Es importante comprender que el BAfD una **institución de desarrollo** y no de apoyo a la internacionalización de la empresa. En este sentido es mucho más efectivo para la empresa hacer un seguimiento de los proyectos que vayan surgiendo en vez de proponer al Banco proyectos para su financiación. Es más, la selección de proyectos se realiza especialmente a instancia del país o ente beneficiario y en colaboración con el Banco, sin que intervenga la empresa (exceptuando lo dispuesto para las operaciones del sector privado).

Para aquellas empresas inexpertas en los mercados multilaterales, la Fundación CECO y el ICEX han publicado "**La internacionalización multilateral: estrategia, metodología y técnicas para acometer con éxito los proyectos financiados por los organismos multilaterales de desarrollo**". Disponible en la librería del ICEX (Paseo de la Castellana 14, Madrid)

http://www.icex.es/icex/cda/controller/pageICEX/0,6558,5518394_5519226_5560528_4551408,00.html